

財務経営コンサルティング業務（古瀬経営法律事務所）										
	サービス名称	単価（税別）	開催数	年額（税別）	提供内容	（基本サービス内容）	提供資料	提供時間	（オプション）	
サービス内容	①A	中期計画立案支援（MAPセミナー将軍の日受講）	1回 70,000円	年1回	70,000円	中期計画立案支援	MAP経営主催の中期経営計画立案セミナー「将軍の日」を受講しながら、5年後の理想的な姿を実現するための中期経営計画を立案します。理想的な姿を実現していくための具体的な数値計画を作成することで、財務面の裏付けを取れた実効性が高い計画を立案します。	・会社経営目標 ・自社分析表 ・数値計画書／5か年	7時間（MAPに30千円支払）	・部門別損益計画作成・・・1部門ごとに追加5万円
	①B	中期計画立案支援（事務所での対応）	1回 50,000円	年1回	1回 50,000円	中期計画立案支援	当事務所において、5年後の理想的な姿を実現するための中期経営計画を立案します。理想的な姿を実現していくための具体的な数値計画を作成することで、財務面の裏付けを取れた実効性が高い計画を立案します。	・会社経営目標 ・自社分析表 ・数値計画書／5か年	4時間	・部門別損益計画作成・・・1部門ごとに追加5万円
	②	単年度計画立案（単発）	1回 70,000円	年1回	1回 70,000円	単年度計画立案支援	中期経営計画立案で考えた理想的な姿を実現するために、単年度経営計画を作成します。計画は、当事務所で事前に作成します。本サービスでは、その内容の確認修正を行い、さらに行動計画に落とし込みます。	・単年度経営計画書	3～4時間	・部門別損益計画作成・・・1部門ごとに追加5万円
	③A	月例経営会議（売上高：10億円～）	月額 150,000円～で応相談	月1回	1,800,000円～	MAS監査・予実管理	提供資料（経営3表+予定2表）と進捗管理（MAP3）を活用して、2時間の社長面談を行います。数値・行動面の差異を分析して課題を明確にします。その上で、次月以降の解決策を検討し、行動予定の決定を支援します。	・経営3表（総括余実表、要約損益予定表、売上予実一覧表） ・予定2表（損益計算書、キャッシュフロー計算書）	1.5時間	・社内会議出席・・・追加5万円／月 ・部門損益管理・・・追加5万円／月
	③B	月例経営会議（売上高：5億円～10億円）	月額 100,000円	月1回	1,200,000円	MAS監査・予実管理		・経営3表（総括余実表、要約損益予定表、売上予実一覧表） ・予定2表（損益計算書、キャッシュフロー計算書）	1.5時間	・社内会議出席・・・追加5万円／月 ・部門損益管理・・・追加5万円／月
	③C	月例経営会議（売上高：1億円～5億円）	月額 75,000円	月1回	900,000円	MAS監査・予実管理		・経営3表（総括余実表、要約損益予定表、売上予実一覧表） ・予定2表（損益計算書、キャッシュフロー計算書）	1.5時間	・社内会議出席・・・追加5万円／月 ・部門損益管理・・・追加5万円／月
	③D	月例経営会議（売上高：～1億円）	月額 50,000円	月1回	600,000円	MAS監査・予実管理		・経営3表（総括余実表、要約損益予定表、売上予実一覧表） ・予定2表（損益計算書、キャッシュフロー計算書）	1.5時間	・社内会議出席・・・追加5万円／月 ・部門損益管理・・・追加5万円／月
	④	金融機関宛てレポート作成支援	1回あたり月次単価の1か月分	年1～4回	月次単価の1か月分	決算期又は四半期レポート（レポートA4で1枚～3枚+帳票類）	・金融機関に提出する四半期レポートを作成します。レポートにおいては、③の予実管理を踏まえ、社長からヒアリングした事情も含めて、会社の事情と今後の見通しを説明します。	四半期レポート（レポートA4で1枚～+帳票類）	なし	③の契約者のみに提供するサービス
	⑤	資金調達支援・調達再編支援	100,000円～	必要に応じて	100,000円～	融資依頼書・融資再編依頼書	・金融機関に提出する融資依頼書・融資再編依頼書を作成します。依頼書においては、③の予実管理・資金繰り見通しを踏まえ、社長からヒアリングした事情も含めて、会社の事情と今後の見通しを説明した上での根拠ある依頼書を作成します。	融資依頼書（レポートA4で1枚～+帳票類）	なし	③の契約者のみに提供するサービス
	⑥	金融機関との面談同席	1回あたり50,000円～	必要に応じて	1回あたり50,000円～	金融機関との面談同席	・ご依頼に応じて、金融機関との面談に同席します。必要に応じて、リスク等の依頼を支援します。	なし	2時間程度	③の契約者のみに提供するサービス
⑦	経営理念・経営ビジョンの構築	月額 100,000円	月1回（計6回）	600,000円（計6回）	経営理念・経営ビジョンの構築	・自社の経営理念と経営ビジョンの構築を支援します。		1回1～2時間程度（計6回）	③の契約者のみに提供する付随サービス	
⑧	BSCを用いた経営戦略立案	50,000円	月1回（計12回）	600,000円（計12回）	BSCを用いた経営戦略立案支援	・BSCを用いた経営戦略の支援を行います。 ・SWOT、クロスSWOT分析を踏まえて、財務の視点、顧客の視点、業務プロセスの支店、人材の視点から戦略を構築し、重要成功要因を割り出して、重要評価指標（KPI）を設定し、その月次管理に繋がります。	BSC検討シート	1回1時間程度（計12回）	経営理念・ビジョンの確立している企業のみ ③の契約者のみに提供する付随サービス	
⑨	法律顧問	20,000円		240,000円	法律顧問としての助言（月1時間まで）	・顧問弁護士がいない企業には、法律顧問弁護士として、月に1時間までの範囲で、事業に関する法律相談や、簡単な契約書のチェックなどを行います。 ・月1時間を超える対応については、1時間あたり25千円の超過料金をいただきます。紛争案件の代理業務は別途委任契約の締結が必要です。	各依頼に対応	月1時間まで	③の契約者のみに提供する付随サービス	
⑩	事業再生支援	月額200,000円～で応相談	月1回～	1,200,000円～（6か月以上）	MAS監査・予実管理をベースとし、事情に応じて追加の対応	現状分析、経営改善計画の立案、月次監査（上記①～③）をベースに、事業再生に必要なオーダーメイドのサービスを提供します。				